

Stagiair Frühstück

32 tot 40 uur per week - Sales stage - HBO/WO

Ben jij een wintersport liefhebber in hart en nieren en op zoek naar een stage waar je alle vrijheid krijgt om te groeien én te ondernemen? Zoek dan niet verder. Wij zijn Frühstück: hét reisbureau achter de Intercompany Wintersport. Wij zijn op zoek naar een echte salestijger, die niet bang is om de klant te woord te staan en om kan gaan met veel vrijheid. Kan jij je hierin vinden? Dan zoeken wij jou!

- **Type stage:** Meewerkstage vanaf 1 september 2023;
- **Opleiding:** 2e/3e jaars HBO/WO (of AD) in de richting van commerciële economie, bedrijfskunde, marketing of account management;
- **Locatie:** regio/omgeving Amsterdam en/of Utrecht
- **Duur:** 4/5 maanden (of langer in overleg) voor 4 tot 5 dagen per week;
- **Must:** Wintersportliefhebber in hart en nieren!

Wat kun je als stagiair bij Frühstück verwachten?

Frühstück is een klein en dynamisch bedrijf waarbij je samen met een collega de acquisitie van nieuwe klanten op gaat pakken. Daarnaast onderhoud je het contact met onze huidige klanten bij de grootste bedrijven van Nederland. Verder zal je verantwoordelijk zijn voor het dagelijks contact met (potentiële) klanten en zet je net dat stapje extra in het beantwoorden van alle vragen via de mail of telefoon. Samengevat bestaan de werkzaamheden uit:

- Acquisitie van nieuwe klanten;
- Onderhouden van contact met de bestaande klanten;
- Offertes uitwerken, werken met en bijhouden van CRM systeem;
- Meedenken in de uitwerking van de nieuwe concepten voor 2024;
- Beantwoorden van vragen;
- De kers op de taart voor jouw stage: mee naar Oostenrijk (januari/maart 2024) om de Frühstück wintersporten ter plekke te regelen.

Wat breng je mee naar Frühstück?

- Kennis van en affiniteit met sales, communicatie- en accountmanagement;
- Goede kennis en beheersing van de Nederlandse en Engelse taal, zowel spreek- als schrijfvaardigheid. Duits is een pré, maar niet noodzakelijk;
- Ervaring met Word, Powerpoint en Excel;
- Beschikbaarheid voor 32 tot 40 uur per week.

Om succesvol te zijn ben je van nature een goede en vlotte verkoper en werk je gestructureerd, nauwkeurig en zelfstandig. Ben je niet bang om verantwoordelijkheid te nemen en ben je ondernemend in je werkzaamheden. Je vindt het leuk om in een klein team samen te werken en je kunt snel schakelen. Verder vind je de kwaliteit van je werk belangrijk en heb je goede communicatieve vaardigheden.

Frühstük biedt jou:

- De mogelijkheid om op ons kantoor in Amsterdam te werken met andere ondernemers en studenten. Elke werkdag een gezamenlijke lunch en regelmatig gezellige borrels;
- Een leerzame omgeving waar je veel vrijheid krijgt en jij jezelf kunt ontwikkelen;
- Een passende stagevergoeding;
- Als klap op de vuurpijl ga je minimaal twee weekdelen mee op één van de Frühstük reizen in januari/maart 2023. Vervoer, verblijf en skipas wordt door Frühstük verzorgd. De perfecte combinatie tussen hard werken, veel pistekilometers en natuurlijk Oostenrijkse gemütlichkeit.